

Julie LEFEVRE

☎ 06.18.10.01.90

✉ j.lefevre@netcourrier.com

📍 Fleury-Les- Aubrais (45)

Permis B



Chargée d'affaires

Commerciale expérimentée avec 15 ans dans l'accompagnement d'équipe ventes et 4 ans d'expérience dans la vente de produits frais, spécialisée dans le conseil et la fidélisation de la clientèle.

COMPETENCES ET SOFTSKILLS

- **Mettre en place et animer la stratégie commerciale**
- Analyser les indicateurs économiques et mettre en place des actions correctives
- **Elaborer des propositions commerciales**
- **Fidéliser un portefeuille client**
- **Veille concurrentielle**
- Organiser et optimiser les déplacements
- **Relation et service clients**
- **Sens commercial**
- Communication
- Culture du résultat
- **Sens de l'organisation**
- **Goût du challenge**
- Enthousiaste

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- 05/2009 - 08/2024
- **Responsable régionale - LIDL FRANCE**
4 points de vente - 60 collaborateurs.
Mission intermédiaire en 2019-2021: Responsable recrutement pour la direction régionale (75 supermarchés).
- 04/2007 à 04/2009
- **Chef de secteur GMS - YOPLAIT FRANCE**
Portefeuille de 70 points de vente.
- 11/2005 à 04/2007
- **Commerciale GMS/ RHD - POMONA TERRE AZUR**
Portefeuille de 100 clients - restaurateurs, cafétérias, GMS, cuisines centrales.
- 03/2005 à 08/2005
- **Chef de secteur - UNILEVER - Stage**
Portefeuille de 35 points de vente.

FORMATION

- 2003-2005: BAC +4, Diplôme d'études supérieures agro-alimentaire et distribution à l'ISEMA - Avignon, co-délivré par l'Euromed Marseille.
- 2001-2003: Bac + 2, BTS Commercial international.