



Carole Cherrier

RESPONSABLE GRANDS COMPTES (ventes / achats)

Professionnelle expérimentée dans la relation B TO B, j'aborde les partenariats côté commercial et achats avec une approche gagnante-gagnante. Le contact humain et l'esprit d'équipe m'animent au quotidien

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Responsable commerciale grands comptes Scavi Europe

CDI Saran (45) | Octobre 2023 -Dec 2024

- Apporteur de nouveaux comptes clients pour le site de production français et gestion des contrat-cadres
- sourcing et achats de matières françaises et européennes

Responsable Commerciale et Marketing Sam Sarl

CDI | Clichy (92) | Septembre 2017 - Octobre 2023

- Création et développement du réseau de vente B2B en ligne et physique
- Achats de médias pour le trade marketing
- Gestion des ventes événementielles en ligne
- Négociation des contrats de vente
- aide à la création de contenu
- Recrutement et pilotage d agents commerciaux pour la GMS

Responsable du développement commercial

LABORATOIRE LIVENAT start up

CDI | Blois (41) | Juin 2016 - Septembre 2017

- Etude de marché, développement terrain et mise en place de la stratégie commerciale
- Apporteur de marché pour le laboratoire en marque blanche/MDD et licence Devance cosmétiques - marché de la cosmétique capillaire bio
- Développement des points de vente professionnels (coiffeurs bios et concept stores pour Devance cosmétiques)
- Commercialisation sur les salons professionnels Evènementiel : organisation d' évènements privés avec invitation de journalistes professionnels du secteur
- achats de packaging de produits et de présentoirs pour la vente

Responsable commercial grands comptes Scavi Europe

Orléans | Septembre 2004 - Juin 2016

- Gestion des grands comptes (4 M €)
- Conduite de projets nationaux et internationaux pour des centrales françaises/usines asiatiques
- développement de produits avec des équipes techniques multiculturelles management et formation d'équipes françaises et vietnamiennes Négociation de marché avec les centrales en France et sur les sites vietnamiens
- Veille matières et produits aux salons, force de proposition produits auprès des décideurs
- Sourcing et achats matières

stage ARVIN MERITOR équipementier auto Sully-sur-loire 45

avril à aout 2004

- Achats de projets

COORDONNÉES

07 69 05 45 50



carolecherrier1@gmail.com



Orléans



[linkedin.com/in/carole-cherrier](https://www.linkedin.com/in/carole-cherrier)

COMPÉTENCES

- Opérationnelle anglais
- prospection clients et fournisseurs
- gestion de grands comptes
- Analyse du marché et de la concurrence Développement commercial B2B/ B2C Stratégies de développement de marque
- Capacité d'analyse achats de matières
- achats de médias

FORMATION

Formation :

Gestion Des Projets Digitaux ,
08/2019 - 05/2020 VISIT PLUS
ACADEMY - LYON

ESAP Master 2 : Responsable Des
Achats , 01/2004 - 09/2004 CCI -
ORLEANS

Master 2 : Marketing De La Mode ,
09/1994 - 06/1996 MOD SPE
PARIS

BTS Commerce international St
Paul Orléans

LANGUES

Anglais Niveau professionnel

Allemand Niveau scolaire

CENTRES D'INTERÊT

- Voyages
- Cuisines du monde
- running, yoga



07 69 05 45 50



carolecherrier1@gmail.com



Orléans

Acheteuse - CAREL société d'import-export PARIS 1er

2001 à 2003

- achats de puériculture sous licence pour la GMS
- Gestion de contrats fournisseurs

Acheteuse au siège de CHEVIGNON Epinay-sur-seine 93

1999-2001

- achats de maille
- Gestion de contrats fournisseurs

Assistante achats au siège ETAM - St Ouen 93

1997-1999

- Gestion de contrats fournisseurs