

# Antoine MEIGNAN

Entrepreneur – Reprise et Développement de PME - PMI

## À propos

Diplômé de l'ESC Brest , j'ai dirigé pendant 8 ans la franchise VIVASERVICES Orléans, atteignant un chiffre d'affaires annuel de 600 000 € et employant jusqu'à 25 collaborateurs. Spécialiste en gestion opérationnelle, stratégie commerciale et management, j'ai développé la notoriété locale et optimisé la rentabilité. Aujourd'hui, je recherche une PME - PMI à fort potentiel pour en assurer la reprise et la croissance

## Compétences techniques

**Pilotage stratégique et opérationnel d'une PME**

**Gestion financière : budget, prévisionnel, optimisation des marges**

**Conformité réglementaire et obligations légales de PME**

**Développement commercial**

**Management d'équipe jusqu'à 25 personnes**

## Diplômes

◆ Ecole Supérieure de Commerce Bretagne Brest  
**Mastère ESC : Spécialisation Finance de Marché**  
2007

◆ Lycée Chevroliier Angers  
**BTS Informatique de Gestion, Spécialisation Administrateur de Réseaux**  
2002

## Formation d'intégration au réseau de franchise VIVASERVICES

2015

Règlementation, RH, démarche commerciale, progiciel métier et immersion en agence

## Réseaux professionnels

CJD  
CPME  
UDEL 45 - MEDEF

## Langues

Anglais  
Professionnel

## Expériences professionnelles

◆ VIVASERVICES Orléans

**Gérant**

De 2016 à 2025

- Créer et développer une nouvelle franchise dans la région d'Orléans
- Gérer les budgets et optimiser les ressources financières pour maximiser la rentabilité
- Recruter, former et encadrer 25 collaborateurs

◆ SGIB Paris

**Analyste financier**

De 2007 à 2015

- Réaliser des analyses financières approfondies incluant l'évaluation des risques, la valorisation et suivi de performance
- Produire des rapports financiers destinés aux financeurs, facilitant la prise la décision
- Travailler en coordination avec les équipes commerciales et de gestion des risques