



Rémi DE LA ROCHEFOUCAULD

Responsable commercial international

Ecouter, comprendre, accompagner vers le développement.



larochefoucauldr@gmail.com



Orléans (45000)



Né le 14/04/1971



Permis B



Région Centre



0663090134



<https://www.linkedin.com/in/rémi-de-la-rochefoucauld-382b5853>

Langues

Anglais

Anglais courant,
écrit et parlé

Informatique

Microsoft Office

Word, Excel et
Powerpoint :
utilisateur régulier

Environnements

Windows et Mac :
utilisateur avancé

Gestion et CRM

MS NAV, AS400,
SAP

Expériences professionnelles

- **Responsable produits pêche, aquaculture et plaisance** Depuis juin 2022 (3 ans+)
PEWAG FRANCE, A distance
 - Identification des marchés demandeurs en produits pêche et aquaculture
 - Déplacements en Europe et Islande avec les équipes de ventes locales
 - Participation à des salons professionnels internationaux pour promouvoir les produits et élargir le réseau de distribution à l'étranger
 - Développement de nouveaux produits en collaboration avec l'usine, augmentant ainsi la gamme de produits disponibles sur le marché
 - Augmentation des ventes de produits pêche de 800% en UK en deux ans et démarrage aux Pays Bas (18K€ en deux ans) grâce à une stratégie de vente ciblée
- **Responsable technico-commercial** De février 2015 à juin 2022 (7 ans+)
MARPORTE, Lorient, France
Electronique Marine pour la pêche industrielle
 - Développement en France, notamment les régions Normandie, Occitanie d'environ 20%/an
 - Expertise technique avant et après vente auprès des clients
 - Participation à la validation de nouveaux produits en atelier et également lors d'essais en mer
- **Responsable de magasin de proximité** De février 2011 à juillet 2014 (3 ans+)
AB COM RESEAUX, Hennebont, France
Informatique, matériel et services
 - Prospection et relation clients pour développer la clientèle pro
 - Management du personnel (3 salariés) / Gestion administrative

Expériences associatives

- **Président** De septembre 2014 à juin 2015
Networking Morbihan, Lorient, France
Réseau d'affaires et d'échanges pour entrepreneurs de la région

Diplômes et Formations

- **Professionnaliser sa démarche commerciale** Décembre 2019
Man Agir, Paris 09 Opéra, France
- **Technicien supérieur du commerce** De septembre 1998 à juillet 1999
Chambre de commerce et d'industrie du Cher, Bourges, France
Cycle de gestion et techniques commerciales, titre homologué niveau III