

Romain FRISCH



45 ORLEANS
06 60 85 59 86

frisch.romain@orange.fr

<https://www.linkedin.com/in/romain-frisch-3b1850a9/>



Soft-skills

Autonomie
Ecoute
Empathie
Loyal
Relationnel

Formation

Certification en Management
Ecole Supérieure de Commerce de Paris
2017

DUT Techniques de commercialisation

DEUG Sciences économiques

Centres d'intérêt

Membre de la Maison des Cadres du Loiret

IA découverte et fonctionnement
Football : dirigeant arbitre bénévole

Cuisine : membre de la confrérie
œnogastronomique des vins de l'Orléanais

Jardinage

Responsable Commercial

Plus de 23 ans d'expérience dans le développement commercial et la fidélisation client, je mets à votre disposition mes qualités managériales de leader et fédérateur d'équipe

Compétences

Managériales et animation d'équipes 10 à 15

Négociation et représentation institutionnelle

Prise de parole, communication

Capacité à **fédérer**

Esprit d'équipe et collaboratif

Culture du résultat

Recruter, former, évaluer et fidéliser les collaborateurs

Construire et suivre le budget

Expériences professionnelles

01/2023 – 02/2025 Directeur des Manifestations Organisées pour Orléans événements filiale de GL Events – 5 collaboratrices

- **Gérer les projets** 6 salons, foire expo, fête foraine : concevoir, budgéter, marketer, communiquer, commercialiser, organiser, débriefing

2000 – 2021 Mutuelle Nationale des Hospitaliers

06/2018 -03/2021 Directeur Commercial – 200 collaborateurs

- **Etablir, piloter et mettre en œuvre la stratégie**
- **réorganisation territoriale et managériale** de la direction commerciale en 2018
- atteinte des objectifs en santé à 90% 20 000 contrats et prévoyance à 90% en 2020 18 000 contrats

12/2016 – 05/2018 Directeur des Affaires Générales et Institutionnelles – 10 collaboratrices

- organiser la Vie Institutionnelle : AG, réunions régionales et départementales
- piloter le service juridique, veille réglementaire

06/2013 – 11/2016 Directeur Régional Ile de France et Loiret

- contribution à la mise en place d'une direction commerciale : recrutement de 20 collaborateurs, équipe projet
- management de 4 responsables commerciaux, pilotant 18 commerciaux
- ouverture des deux premières agences MNH dont une intra-hospitalière
- 1^{ère} région /5 en terme d'atteinte d'objectifs

10/2007 – 05/2013 **responsable de l'antenne commerciale – 6 collaborateurs**

04/2000 – 09/2007 attaché commercial