

Chargé d'Affaires

Olivier BRAY

230 Rue d'Orléans
45510 Tigy
olivierbray@free.fr
07 66 02 98 77

Professionnel du commerce et du développement avec plus de 20 ans d'expérience dans la gestion d'activité, la relation client et le pilotage commercial. Reconnu pour ma capacité à développer le chiffre d'affaires, fidéliser les clients et gérer des équipes avec autonomie et efficacité. Expertise en négociation, gestion opérationnelle et développement de réseau.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

GÉRANT DE SOCIÉTÉ – FRANCHISE VO - SARL BO VEHICULES
| 2023 – 2025
Gestion d'un parc de 100 véhicules
Pilotage commercial et suivi clientèle
RÉALISATIONS
- 12 ventes mensuelles en moyenne
- Gestion autonome de l'activité

CHARGÉ D'AFFAIRES – AGENCEMENT DE LUXE - BMO AGENCEMENT
| 2019 – 2022
Gestion de projets et appels d'offres haut de gamme
RÉALISATIONS
- Parlement Européen Strasbourg
- Fouquet's Paris
- Casino Barrière Montreux
- Hermès Cellier Paris

DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL - PHV BOIS SIGLOY
| 2016 – 2018
Développement commercial et prescription
RÉALISATIONS
- +20 % de chiffre d'affaires
- Développement bardage bois et terrasses

RESPONSABLE DE SECTEUR - MARAZZI GROUP
| 2012 – 2016
Gestion commerciale sur 12 départements
RÉALISATIONS
- Formation des revendeurs et Prescription
- Développement du portefeuille clients

APPORTEUR D'AFFAIRES - ROSIVER CÉRAMIC
| 2008 – 2012
RÉALISATIONS
- Création d'une enseigne de A à Z
- Création showroom
- Développement commercial et appels d'offres

DIRECTEUR DE MAGASIN - PORCELANOSA GROUPE
| 1994 – 2008
Gestion d'un showroom haut de gamme
RÉALISATIONS
- Management de 7 personnes
- Développement du chiffre d'affaires

COMPÉTENCES

- Développement commercial
- Gestion de portefeuille clients
- Négociation & relation client
- Gestion de projets
- Appels d'offres
- Management d'équipe
- Pilotage d'activité
- Vente B2B / B2C
- Fidélisation clients
- Développement du chiffre d'affaires
- Prescription commerciale
- Gestion opérationnelle
- Suivi de chantier
- Formation des revendeurs
- Organisation & autonomie
- Gestion showroom haut de gamme

FORMATION

BTS Forces de ventes
1992/1993 CCI PERPIGNAN (66)

Ministère de Armées Lunéville
Chef de Station informatique
1991/1992

BAC PRO Définition Produits Industriels (DAO)
1988/1989 Lycée Washington
LE MANS (72)

CAP + Mention DAO Dessinateur en Construction Mécanique 1988
Lycée Claude de France Romorantin