

THIBAUT de MARNHAC

DIRECTION COMMERCIALE

+33 6 37 89 05 87 | tdemarnhac@gmail.com | [linkedin.com/in/thibaut-de-marnhac](https://www.linkedin.com/in/thibaut-de-marnhac)



PROFIL

Manager commercial expérimenté, doté d'une double culture grands groupes (Carrefour, Procter & Gamble, Saint-Gobain) et entrepreneuriale (AXA, IFB). Plus de 15 ans d'expérience en management commercial B2B, négociation de grands comptes et pilotage de centres de profit. Objectif : fédérer les forces de vente, accompagner le changement et accélérer la croissance.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

RESPONSABLE GRANDS COMPTES NATIONAUX

CEDEO – Saint-Gobain Distribution Bâtiment France | Orléans | 11/2022 – Aujourd'hui

- Pilotage et développement stratégique d'un portefeuille de 380 clients grands comptes nationaux et régionaux (Eiffage, Engie, Bouygues...) dans le secteur du génie climatique (CVC).
- Négociation d'accords-cadres structurants auprès des directions achats et des chefs d'entreprise.
- Pilotage du compte d'exploitation : chiffre d'affaires de 23 M€, optimisation des marges, suivi des encours et résolution des impayés.
- Encadrement d'une équipe de 16 collaborateurs : 5 commerciaux, un manager à la tête du centre d'expertise dédié aux appels d'offres, 4 technico-commerciaux, 4 collaborateurs ADV et 2 collaborateurs administratifs.
- Management transverse des 20 agences locales de la région (160 collaborateurs) afin de garantir le déploiement opérationnel et le respect des accords-cadres.

RESPONSABLE RÉGIONAL CENTRE-VAL DE LOIRE

IFB France | Orléans | 09/2020 – 05/2022

- Direction opérationnelle, recrutement, formation initiale et continue, et animation d'un réseau de conseillers indépendants en gestion de patrimoine sur la région Centre.
- Création et développement en autonomie d'un portefeuille premium (chefs d'entreprise, cadres dirigeants, professions libérales), avec une approche globale en ingénierie patrimoniale, fiscale et juridique.

RESPONSABLE COMMERCIAL ASSURANCES

L'Auxiliaire | Valence | 03/2016 – 07/2020

- Management et animation d'une équipe de 7 commerciaux terrain couvrant la Drôme, l'Ardèche et l'Isère.
- Prospection et développement d'un portefeuille d'entreprises du secteur du BTP (architectes, bureaux d'études, maîtres d'ouvrage, majors des travaux publics) pour des solutions d'assurances IARD et Vie.
- Animation sectorielle en synergie avec la FFB et participation aux commissions QUALIBAT Drôme-Ardèche.

AGENT GÉNÉRAL D'ASSURANCES

AXA | Montluçon et Bourgoin-Jallieu | 09/2009 – 12/2015

- Direction stratégique et financière d'une agence d'assurances de plein exercice, management des collaborateurs et pilotage autonome du centre de profit.
- Développement du fonds de commerce par la prospection et la fidélisation d'une clientèle de particuliers, de professionnels et de décideurs d'entreprise.

RESPONSABLE DÉVELOPPEMENT DES VENTES

Procter & Gamble | Auxerre | 01/2004 – 07/2009

- Management, formation terrain et animation de l'équipe merchandising et des chefs de secteur afin de développer la visibilité, la distribution numérique et les ventes des marques en Bourgogne.
- Négociation et co-construction de plans d'affaires locaux et saisonniers avec les centrales d'achats régionales.

MANAGER COMMERCIAL

Carrefour | Évreux | 03/1998 – 01/2004

- Pilotage marketing, gestion des stocks et suivi de la rentabilité de l'univers Produits culturels.
- Relais métiers national pour les rayons Culture/Papeterie et auditeur interne sur le segment vidéo.

COMPÉTENCES, FORMATION & LANGUES

COMPÉTENCES CLÉS

- Négociation grands comptes
- Accords-cadres et partenariats
- Pilotage de P&L / chiffre d'affaires
- Management d'équipes et transverse
- Stratégie commerciale B2B
- Traitement des appels d'offres
- Leadership et conduite du changement

FORMATION

ISEG Lyon (09/1993 – 09/1997)
Ingénieur commercial – Commerce & Marketing
ORIAS Lyon (09/2009 – 10/2009)
Homologation Agent général d'assurances

LANGUES

- Anglais
- Allemand